

**Obsequios**

Por: Legiscomex.com

Los empresarios de Vietnam aprecian mucho los regalos. Si va a dar un obsequio durante el primer contacto, procure que no sea costoso, lo más acertado es regalar algo representativo de su empresa o de su país. Una vez las negociaciones se cierran o su relación comercial y personal se haya fortalecido más, puede optar por dar un regalo de mayor importancia. Los regalos se deben dar y recibir con ambas manos y ser abiertos en privado.

Material  
de consulta  
LEGISCOMEX.com